

Modulo Biografia del Membro



Il nostro speaker:

MOGENTALE CARLA

Data:

1/9/2023

Informazioni sull'Attività	
Nome dell'attività	CENTRO PHOENIX SRL- Psicologia Neuropsicologia, Riabilitazione, Psicoterapia
Professione	Psicologo, neuropsicologo, psicoterapeuta, fondatore e Direttore Sanitario del Centro Phoenix srl
Luogo	Bassano del Grappa (VI), Romano d'Ezzelino (VI), Thiene (VI), Padova Da quanti anni svolgo l'attività 29
Lavori Precedenti	13 anni in ASL a Bassano del Grappa (VI), Servizio Disabilità (3 anni), 9 anni c/o Coordinamento Distretti, Coordinatore Nucleo di Neuropsicologia Clinica, libero professionista dal 1994, Formatore per insegnanti, Enti, Aziende

Informazioni Personali	
Informazioni Familiari	Coniugata dal 2005
a. Coniuge	Compagnin Enrico, ditta Vento sas di Compagnin Enrico &co, Strumenti Musicali a fiato, Padova
b. Figli	Sara (12 anni)
c. Animali	Legolas (Golden Retriever di 7 anni)
Hobbies	Lettura, Studio, Cucina, Giardinaggio, Cinema, Nuoto
Altri Interessi	Ricerca scientifica (mio primo amore)
Residenza	Romano d'Ezzelino (VI) via Bassanese 72 Da quanto tempo dal 2006

Varie	
Il mio più grande desiderio è	Cambiare la vita delle persone che mi si affidano grazie alla mia professione e alla mia capacità e creatività, lasciare segno del mio passaggio su questa terra
Una cosa che nessuno sa di me	Sono una ex timida con una risata "fragorosa"
Il segreto del mio successo	Passione, Studio, Determinazione, Disciplina

Modulo GAINS

Goals (Obiettivi)

Gli obiettivi sono quelle aspettative personali che vuoi raggiungere per te stesso o per le persone che sono importanti per te. Hai bisogno di definire i tuoi obiettivi e avere una visione chiara di quelli degli altri. Il miglior modo per costruire una relazione con qualcuno è aiutarlo a raggiungere i propri traguardi.

Accomplishments (Traguardi)

Alle persone piace parlare delle cose di cui vanno fieri. Ricorda che le migliori intuizioni che puoi avere sugli altri provengono dal conoscere i traguardi che hanno raggiunto. La tua conoscenza, le tue capacità, le tue esperienze e i tuoi valori possono essere anticipate dai tuoi successi. Condividi i tuoi successi con le persone che incontri.

Interests (Interessi)

I tuoi interessi possono aiutarti a connetterti con gli altri. Gli interessi sono quegli argomenti che riguardano gli sport praticati, i libri che leggi e la musica che ascolti. Nel momento in cui tu e le persone con cui ti relazioni condividete gli stessi interessi rafforzerete la vostra relazione.

Networks (Reti)

Hai molte reti, sia formali che informali. Un network può essere un'organizzazione, una istituzione o una società di cui fai parte,

Goals Desidero:

1. far crescere la mia attività al di là delle 4 sedi + online attuale che abbiamo già con attività di psicoterapia e riabilitazione neuropsicologica online dedicata a tutte le fasce d'età, dai disturbi dell'apprendimento, ritardo mentale, a esiti di traumi cranici e ictus, a demenze, a tutte le terapie psicoterapeutiche e psicofisiologiche (biofeedback per dolore cronico, ansia, stress; neurofeedback per ADHD, epilessia, lesioni neurologiche) e tramite la realtà virtuale.
2. trovare collaboratori e partner competenti e leali con cui crescere in un rapporto di reciprocità
3. Far crescere l'attività di formazione a distanza tramite video-corsi

Accomplishment

1. Ho fondato e dirigo la prima srl nata in Italia di Psicologi, visitata di persona dal Presidente del nostro Ente Previdenziale di Roma (ENPAP) perché realtà unica nel suo genere
2. Ho lettere dei miei pazienti con ringraziamenti nel mio cassetto per ricordarmi di ciò che ho fatto per loro e darmi forza ed entusiasmo per continuare nel mio lavoro
3. Ho superato come sistema di qualità varie verifiche della Regione Veneto con il 100/100 di punteggio perché ogni attività svolta segue protocolli diagnostici e terapeutici costruiti e validati nel tempo con risultati statistici e clinici comunicati ad ogni fine modulo di trattamento con referto scritto, nonché sistema di incentivazione dei terapeuti collaboratori legato alla qualità del lavoro svolto, a garanzia per il Centro e per il paziente

Interest

Nuoto, ex subacqueo 2° livello di brevetto (ma non è mai detta l'ultima..), Cinema (Fantascienza, Avventura), lettura (adoro i libri di Harry Potter, di Daniel Goleman e del Dalai Lama), lo studio dell'essere umano e del comportamento animale. Adoro il mio cane che ogni giorno dona a me e alla mia famiglia la gioia e l'onore del suo amore incondizionato e della sua spontaneità

Networks

Sono iscritta a: Società Italiana di Psicologia dell'apprendimento (AIRIPA), per i disturbi dell'attenzione e impulsività/iperattività (AIDAI), di neuropsicologia e riabilitazione (SPAN), di psicologia dell'invecchiamento (SIPI), Associazione per Plusdotazione (STEPNET), Associazione Italiana Formatori (AIF), il Centro Phoenix è Ente di formazione Accreditato dal MIUR per l'aggiornamento del personale della scuola.

Skills (Capacità)

Piu elementi hai sulle capacità e i talenti delle persone che fanno parte del tuo network più ti sarà facile trovare (e referenziare) prodotti e servizi qualora ce ne fosse la necessita. E nel momento in cui cercherai nuove oppotunità di business, più persone conosceranno le tue capacità, più possibilità avrai.

Skills

Buone capacità di pianificazione e strategiche mirati al raggiungimento di obiettivi clinici per i miei pazienti con informazioni e orientamento rispetto anche a Servizi, normative, ecc. a loro utili. Buona capacità di tradurre la ricerca scientifica in pratiche validate (capacit-azione) personalizzando ogni trattamento e verificandone l'efficacia statistica e clinica, buona capacità intuitiva e di soluzione di problemi, determinazione e spirito di sacrificio, pragmatismo nella gestione di emergenze

Quanto conosci le persone che vuoi includere nel tuo network hai un piccolo compito da portare a temine. Trascorri più tempo con le persone che conosci e concentrati sull'acquisire questi cinque elementi essenziali gli obiettivi, i risultati, gli interessi, i networks e le capacità. Accertati di dare le stesse informazioni in cambio. Piu conosci su di loro e più velocemente il tuo nome verrà loro in mente nel momento in cui si presenta una opportunità in cui il tuo prodotto, servizio, la tua competenza, le tue capacità o la tua esperienza possono avere un ruolo.

Power Team

- 1 Medico di medicina legale
- 2 Pediatra
- 3 Geriatra
- 4 Neurologo
- 5 Fisiatra
- 6 Fisioterapista
- 7 Farmacista
- 8 Avvocato
- 9 Assicuratore
- 10 Medico terapia antalgica



Power Team Top 3!

**Quali sono le tre professioni che ti aiutano a completare il tuo Power Team?
(scrivile nello spazio sottostante)**

Neurologo
Fisioterapista
Avvocato

Impegnati affinché il tuo partner di One to One completi il suo Power Team invitando in BNI persone che si trovano ai primi tre 10 posti della sua classifica!

I Power Team sono formati da professioni e attività che forniscono naturalmente referenze reciproche. Sono collegate in qualche modo tra loro ma non sono in competizione. Le professioni di uno stesso Power Team hanno una relazione simbiotica grazie alla quale si supportano a vicenda per migliorarsi.

10 Clienti Precedenti

- 1 Genitori di bambini con disturbi dell'apprendimento (dislessia, discalculia, ecc.) o con ADHD (disturbi da deficit dell'attenzione)

- 2 Genitori di bambini o ragazzi con ritardo mentale

- 3 Plusdotati o bambini/ragazzi/adulti con alto potenziale cognitivo (minori e adulti) che richiedono valutazioni e potenziamenti o psicoterapia per ottimizzare le proprie potenzialità e ampliare le aree di minore competenza (spesso sociali o relazionali)

- 4 Persone con esiti di lesioni cerebrali e conseguenti problemi di memoria, attenzione, linguaggio, ecc. quali per esempio traumatizzati cranici anche lievi, esiti di ictus o di interventi neurochirurgici

- 5 Ragazzi/adulti per orientamento scolastico o lavorativo anche in collaborazione con i Servizi di Inserimento lavorativo del territorio di riferimento.

- 6 Persone che necessitano di psicoterapia per depressione, ansia, attacchi di panico, fobie specifiche, lutti.

- 7 Disregolazioni emotive e comportamentali da trattare con terapia combinata psicofisiologica (biofeedback), realtà virtuale, e terapia psicologica (es. ipertensione essenziale, cardiopatie)

- 8 Adulti e anziani con probabile o conclamato deterioramento cognitivo che giungono per una diagnosi neuropsicologica accurata a partire dalla quale si adotta la terapia di stimolazione cognitiva adatta alla fase di demenza, si addestrano i familiari alla gestione e prevenzione dei disturbi cognitivi e

Note sui Clienti

Da dove venivano?

Cosa hai fatto per loro?

Sono Clienti abituali?

Prendi nota nello spazio sottostante dei 10 Clienti precedenti

Inviati da Medici di Medicina Generale, Medici Specialisti, Pediatri, Insegnanti, altri pazienti, avvocati, assicuratori

Giungono attraverso il nostro sito: <https://www.centrophoenix.net>

Genitori che portano i figli per problemi cognitivi o scolastici, Adulti con disturbi d'ansia, depressione, disagio psicologico, adulti con difficoltà organizzative personali, figli che portano i genitori per la stimolazione cognitiva per rallentare una demenza, adulti portati per recuperare autonomia, memoria, attenzione, ecc. anche per un migliore inserimento o reinserimento lavorativo

Le nostre terapie vengono effettuate sia in presenza (presso 4 delle nostre sedi) che a distanza tramite una piattaforma costruita ad hoc per la psicoterapia, il consulto, la formazione, la riabilitazione a distanza.

Note sulle Referenze

Quali sono altre fonti di referenze?

Cosa è una buona referenza?

Cosa è una cattiva referenza

Una buona referenza è quando si parla della qualità e serietà del nostro lavoro, della formazione e aggiornamento continuo, dei numerosi risultati scientifici pubblicati su riviste internazionali e nazionali. E' difficile nel mio mestiere, per privacy, che vi siano testimonianze dirette di pazienti

comportamentali della persona con demenza, alla modifica dell'ambiente di casa in modalità protesica, tutte misure atte a migliorare le capacità residue, l'autonomia e a mantenere la migliore qualità della vita per il malato e la sua famiglia.
Anziani che necessitano di una stimolazione cognitiva per allenare le funzioni cognitive in modo da mantenerle attive e reattive per un invecchiamento di successo

9

Avvocati, medici di medicina legale, assicurazioni, perizie psicodiagnostiche e neuropsicologiche e terapie riabilitative e psicoterapiche.

10

Imprenditori e aziende che necessitano di una consulenza strategica comunicativa per allineare obiettivi, comunicazione interna ed esterna.
Formazione a imprenditori, enti, aziende, sullo sviluppo di competenze comunicative e gestione dei conflitti.
Offerta di servizi clinici all'interno di un sistema di Welfare aziendale

Una cattiva referenza è quella che parla del costo dei nostri servizi e ignora la qualità, e i processi sottostanti che la garantiscono, per cui si concentra magari sulla "rigidità" dei protocolli non sapendo che sono garanzie che noi diamo e previste nel nostro accordo con le Associazioni di Consumatori a cui abbiamo aderito.

Fai la lista dei tuoi 10 clienti precedenti. Pensa come puoi incrementare le referenze che ricevi aiutando il tuo partner di One to One a capire come trovare questi clienti! Questi clienti erano in un determinato tipo di business o mercato? Erano nel tuo target? C'erano altre società cui ti stavi rivolgendo simili a queste? N.B. Alcune professioni hanno degli specifici requisiti di riservatezza se fai parte di una di queste categorie professionali puoi limitarti a descrivere le qualità e le caratteristiche che rendono i clienti migliori, i vostri migliori clienti.