



Progetto
Da Vinci



**APRI
IL TUO
CENTRO**

Business Plan

Cosa saprai fare dopo questo modulo

- Saprai illustrare al meglio il tuo Progetto
- Saprai ragionare sul tuo Business Model
- Avrai le idee più chiare su tutti i passaggi
- Avrai creato la tua linea guida nel dettaglio



Business Plan

Come si passa da un sogno ad impresa?

1. Motivazione
2. Competenze
3. Metodo
4. Organizzazione
5. Successo



APRI
IL TU
CENTRO

Business Plan

Devo avere una
strategia

Individuare e
pianificare il miglior
processo possibile per
passare la situazione
attuale a quella
desiderata... **MA...**





DEVO STRUTTURARE

- L'idea
- I prodotti/servizi
- I clienti
- I concorrenti
- Gli aspetti economici

ATTENZIONE AL TIPO DI IMPRESA

- Quella che accetta il cambiamento
- Quella che è innamorata della propria idea





LE DOMANDE PORSI

- Ho le competenze professionali e personali per realizzare la mia idea?
- Ho bisogno di qualcuno? → Devo metterlo a budget!
- La mia idea ha mercato?
- C'è qualcuno disposto a pagare per il mio prodotto?
- Chi sono? Quanto possono pagare?
- E' un'idea competitiva??
- Si distingue dalle altre?

LE DOMANDE DA PORSI

- Di quali risorse ho bisogno per realizzare la mia idea?
- In quanto tempo riesco a realizzarla?
- Valuto i trend di mercato come cambiano, a che velocità... ci sto dentro?
- Come guadagnerò denaro?
- Da quando?



Business Plan

Le 4 funzioni principali:

- Descrivere l'idea imprenditoriale e la sua fattibilità
- Imposta la strategia da seguire per il successo dell'impresa
- Valuta la performance e l' andamento del progetto in itinere
- Presenta l'idea imprenditoriale ad eventuali investitori o finanziatori



Business Plan



Come va strutturato:

- Indice
- Executive Summary
- Descrizione Impresa
- Descrizione prodotto o servizio
- Analisi di Mercato
- Strategia di Marketing
- Piano Operativo
- Struttura organizzativa
- Piano Finanziario
- Allegati



Possiamo
iniziare!

Ma da dove?